**Proceso de Automatización de Procesos BPMS**

**Interfaces de Integración Requeridas**

**Cliente:**

**Proyecto:**

**Fecha:**

**Versión**:

Contenido

[**1.** **Descripción** 3](#_Toc390637558)

[**2.** **Propósito** 3](#_Toc390637559)

[**a.** **Impacto de no tener este producto de trabajo** 3](#_Toc390637560)

[**3.** **Registro de cambios en el documento** 3](#_Toc390637561)

[**4.** **Referencias** 4](#_Toc390637562)

[**5.** **Introducción** 4](#_Toc390637563)

[**6.** **Diagrama de casos de uso de integración** 4](#_Toc390637564)

[**7.** **Interacción entre componentes** 6](#_Toc390637565)

1. **Descripción**

Este artefacto busca definir el conjunto de interfaces de integración requeridas para la implementación del proceso de crédito de consumo.

1. **Propósito**

El propósito de las interfaces requeridas es definir los requisitos de integración para la implementación de un proceso de negocio. Es un punto de partida en el cual se define las integraciones necesarias y el conjunto de campos por interfaz de entrada y salida con el objetivo de producir un insumo que permita establecer las estrategias de arquitectura, diseño e implementación de dichas integraciones.

* 1. **Impacto de no tener este producto de trabajo**

Es difícil obtener una comprensión de las interfaces requeridas para la implementación de un proceso de negocio. No se tendría claro los escenarios de integración y la definición de los campos de entrada y salida de cada interfaz.

1. **Registro de cambios en el documento**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Versión | Motivo | Realizado Por | Rol | Fecha |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

1. **Referencias**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| No | Nombre | Versión | Descripción |
|  |  |  |  |

1. **Introducción**

Dado que el proceso de Crédito de Consumo, es un proceso de negocio, se requiere identificar los puntos de integración con los cuales es requerido comunicarse con sistemas externos, sistemas internos.

Además de identificar los puntos de integración, es necesario identificar los protocolos de comunicación, así como los parámetros de entrada y salida de cada una de estas y los mecanismos cuando el proceso le entrega el control a una aplicación externa.

A continuación listamos las integraciones identificadas entre el proceso de Crédito De Consumo y los sistemas externos del Banco.

* Integración entre el proceso de crédito de consumo de BPM y el LDAP para la autenticación de usuarios.
* Integración entre el proceso de crédito de consumo de BPM y el sistema MAF para la autorización de los perfiles de los usuarios.
* Integración entre el proceso de crédito de consumo de BPM y el repositorio de datos maestros RDM
* Integración entre el proceso de crédito de consumo de BPM y CRM para el escalamiento comercial del asesor.
* Integración entre el proceso de crédito de consumo de BPM y una orquestación para obtener la información de campañas, información de datos básicos de persona natural y los productos y servicios asociados al cliente.
* El proceso de crédito de consumo debe integrarse con la base de datos Oracle de procesos para buscar las instancias activas del cliente.
* Integración entre el proceso de crédito de consumo de BPM y la regla de traslado de montos
* Integración entre el proceso de crédito de consumo de BPM y la regla de tasas
* Integración entre el proceso de crédito de consumo de BPM y la regla de simulación

1. **Diagrama de casos de uso de integración**

El siguiente diagrama de caso de uso general muestra las integraciones entre el proceso de crédito de consumo y los sistemas del banco, que son requeridos para el proceso.

|  |
| --- |
|  |
| **Figura 1.** Diagrama de casos de uso de integración del proceso crédito de consumo |

1. **Interacción entre componentes**
   1. Integración 1:

|  |
| --- |
|  |
| **Figura 2**. Diagrama de secuencia para la integración 1 |

|  |  |
| --- | --- |
| **Pre-condiciones** | **Post-condiciones** |
|  |  |
| **Hoja de datos asociada:** |  |

|  |
| --- |
| * **Flujo normal de actividades: Componente A** |

|  |  |
| --- | --- |
| **Asesor de ventas** | **Sistema** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

|  |
| --- |
| **Flujos Alternos** |

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |